

私域成交话术包·精简版

抖音引来的人,怎么在微信里一步步成交

星火新世代传媒 出品 · 免费资料

流量加到微信只是开始,能不能变现,看你私域里怎么聊。这份话术包按成交顺序给你 7 步模板,直接套用、按需改。

1. 加粉破冰

要点:先给价值、再聊需求,绝不一上来就推销

话术 你好呀~ 先把答应你的资料发你(附件)。先问一句,你现在是已经在做了,还是刚准备起步呀? 我看下怎么帮你更对症。

2. 需求挖掘

要点:问清现状 / 目标 / 痛点 / 投入,才能对症

话术 你现在做到哪一步啦?最想达成的是什么?目前卡得最难受的是哪一块?为这件事你大概打算投入多少时间和预算?

3. 价值塑造

要点:讲方法体系 + 真实案例 + 配套服务,让他「想要」

话术 你这个情况,核心不是缺努力,是缺一套对的方法 + 有人带。我们这套打法就是专门解决你说的这个问题,还有答疑陪跑,不让你一个人瞎试。

4. 报价

要点:先把价值塑造到位,再报价

话术 最对症的是 XX,正好这周有名额,还能送一套资料 / 训练营名额。

5. 异议处理

要点:先认同、再给方案,诚实不夸大

话术 太贵 → 「平摊下来每天几块钱,少走半年弯路才是真省钱」;再想想 → 「理解~ 你主要是纠结价格,还是担心用不上?说开了我帮你参考」;有用吗 → 「我不打包票一定赚多少,那是骗人的;我能保证给你完整方法 + 陪跑答疑」。

6. 逼单促成

要点:给明确的下一步动作,别开放式地问

话术 要不今天先把名额定下来?我直接帮你开通,你今晚就能开始学。

7. 成交后追售

要点:服务好 → 复购 / 升级 / 转介绍

话术 学得怎么样啦?有问题随时问我。等你这套跑顺了,可以再上进阶 / 线下训练营,效果会更快。

想要完整版?

这份是精简模板。**完整的私域成交体系(分层 SOP + 全套异议话术 + 实操陪跑)**,在我们的课程里。
想了解就找你的对接老师。

提醒:成交靠真诚和真本事,不靠忽悠;先帮客户解决问题,成交水到渠成。